

# Chancen bestmöglich nutzen

## Auf ein Wort mit Harald Kunz

Filterkaffee oder Espresso

Pizza oder Spätzle

Bier oder Wein

Frühhaufsteher oder Langschläfer

9to5 oder E-Mails am Wochenende

Hohenloher oder Weltenbummler

Franke oder Schwabe

Sparen oder Ausgeben

Fahrrad oder Auto

Treppe oder Aufzug



## mteg GmbH & Xteq GmbH

Sie sind das Team um mteq und Xteq: Harald Kunz (l.), Tobias Kersten (r.) und Michael Heiner (m.). Dabei kauft und verkauft mteq weltweit gebrauchte Laser- maschinen, Stanzmaschinen, Abkant pressen, Rohr- laser und Kombimaschinen des Weltmarktführers TRUMPF. Die Xteq hingegen ist Spezialist für HGTECH Maschinen & Dienst leistungen – vom Verkauf bis zum Service nach dem Kauf der Maschine.

📍 Robert-Bosch-Straße 22  
74632 Neuenstein

☎ 07942 947 99 80

🌐 [xteq.de](http://xteq.de) und [mteq-maschinen.de](http://mteq-maschinen.de)

Unternehmergeist, Erfahrung und das richtige Gespür für High-End-Technologie: Bei den Unternehmen mteq und Xteq führt dieser Dreiklang geradewegs zum Erfolg. Nach rund 25 Jahren auf Herstellerseite gründete Harald Kunz im Jahr 2012 das Unternehmen mteq. Mit seinem unerschöpflichen Know-how spezialisierte er sich auf den Ankauf gebrauchter Blechbearbeitungsmaschinen, der dazugehörigen Aufbereitung, dem fachgerechten Transport, Inbetriebnahme und Wartung der hochtechnologischen Maschinen. Schnell wurde dem Unternehmer, der viele Jahre in Taiwan gelebt und gearbeitet hat, klar, dass sich der Markt für Gebrauchtmaschinen rasend schnell verändert. Immer mehr Hersteller aus Asien drängten auf den Markt und machten das Geschäft zunehmend schwieriger. Aus dieser vermeintlichen Not machte der innovative Unternehmer eine Tugend. Kurzerhand gründete er 2018 die Xteq.

Mit seinem neuen Projekt übernahm er die DACH-Generalvertretung für HGTECH, einem chinesischen Hersteller für Lasermaschinen. Auch hier profitierte er von seinen Erfahrungen aus dem Technologiebereich und der Vertrautheit mit

der asiatischen Mentalität. Und er setzt auch mit Xteq auf sein bewährtes Erfolgsrezept: Neben dem Verkauf der Maschinen bieten er und sein hoch qualifiziertes Team Zubehör und Serviceleistungen. Ergänzend zum Leistungsangebot beim Kauf und Wartung einer Maschine wurde der Verkaufs- und Vorführprozess digitalisiert. Beschleunigt durch die Auswirkungen der COVID-19-Pandemie wurde ein digitales Vorführzentrum entwickelt, das alternativ zur persönlichen Maschinenvorführung bei Kontaktbeschränkungen im Einsatz ist.

Die Sparkasse Hohenlohekreis begleitet Harald Kunz und seine Unternehmen seit vielen Jahren und hat sich als verlässlicher Finanzpartner vor Ort etabliert. Kurze Entscheidungswege, gemeinsamer Ideenaustausch und Fairness: Auf dieser Basis hat sich eine wertschätzende Zusammenarbeit entwickelt, die Herausforderungen übersteht. Denn in Zeiten des rasenden technologischen Wandels ist mehr denn je Vertrauen, Gemeinschaft und der Glaube an die eigenen Fähigkeiten gefragt – eine Philosophie, die verbindet.

